

## Mondavi 官方旗艦店獨家進駐天貓 開啟「天貓酒莊直採」模式

美國三藩市，9月1日 — 阿里巴巴集團（紐交所代號：BABA，或稱「集團」）宣佈，高級葡萄酒公司 Robert Mondavi Wines 於天貓（[www.tmall.com](http://www.tmall.com)）平台上開設獨家網上官方品牌旗艦店，標誌著「天貓酒莊直採」模式正式啟動。

Robert Mondavi 是美國加州最歷史悠久和享負盛名的葡萄酒品牌之一，其選擇天貓作為首次及唯一接觸中國數以億計消費者的網上合作平台，反映了天貓作為期望開拓網上銷售和直接聯繫消費者的品牌方和零售商的首選。

是次合作亦標誌著「天貓酒莊直採」模式正式啟動，天貓將與全球酒莊直接合作，將世界各地最優質的葡萄酒引入中國的消費市場。隨著 Robert Mondavi 的獨家官方旗艦店進駐天貓，中國消費者將可以買到 Robert Mondavi 由美國葡萄園直送的各種優質葡萄酒，品牌包括 Woodbridge by Robert Mondavi、Twin Oaks by Robert Mondavi 等。

天貓國際業務拓展負責人 Gary Clubb 表示：「Robert Mondavi 是美國及全球最著名的葡萄酒生產商之一，我們很榮幸他們選擇天貓作為拓展中國業務的唯一合作夥伴。直接與酒莊合作是構成優質供應鏈的關鍵，透過阿里巴巴集團生態體系的力量，我們將可為阿里巴巴集團平台上 3.67 億消費者開拓創新的營銷活動。」

Constellation Brands 國際高級副總裁 Philip Kingston 表示：「近幾年，參觀我們加州酒莊的中國旅客量，以及產品在中國的銷量均令人鼓舞。天貓獨家旗艦店正好為我們提供一個絕佳平台，向中國消費者銷售產品之餘同時建立我們的品牌。而阿里巴巴集團精準的大數據分析能力，為我們洞察消費者的喜好，有助我們更好地拓展中國市場。」

秉持「讓天下沒有難做的生意」的使命，阿里巴巴集團將全球化視為戰略重點。過去數月，阿里巴巴集團訂立的一連串國際化的協議以及活動，正好體現集團主席馬雲於今年 6 月提出有關全球化戰略的部分願景，即協助大小品牌以及企業將其產品帶到快速增長的中國消費者當中。

### 關於阿里巴巴集團

阿里巴巴集團的使命是讓天下沒有難做的生意。集團創立於 1999 年，以商品交易額（GMV）計算，目前是全球最大的網上及移動商務公司。阿里巴巴集團為企業提供根本的互聯網基礎設施以及營銷平台，讓其可借助互聯網的力量，建立網上業務並與數以億計的消費者和其他企業進行商貿活動。

阿里巴巴集團的主要業務包括：

- 中國最大的網上購物平台淘寶網（[www.taobao.com](http://www.taobao.com)）
- 中國最大的為品牌及零售商而設的第三方平台天貓（[www.tmall.com](http://www.tmall.com)）
- 中國最受歡迎的團購網站聚划算（[www.juhuasuan.com](http://www.juhuasuan.com)）
- 領先的網上旅遊服務預訂平台去啊（[www.alitrip.com](http://www.alitrip.com)）
- 讓全球消費者直接購買中國產品的網上零售市場全球速賣（[www.aliexpress.com](http://www.aliexpress.com)）

- 中國最大的小企業全球網上批發平台阿里巴巴國際交易市場 ([www.alibaba.com](http://www.alibaba.com))
- 中國領先的網上批發市場 1688 ([www.1688.com](http://www.1688.com))
- 以企業及創業者為對象的雲計算服務供應商阿里雲計算 ([www.aliyun.com](http://www.aliyun.com))

## About Robert Mondavi Wines

In 1966, Robert Mondavi established the Robert Mondavi Winery at the age of 53 – the first of its kind in the Napa Valley since the 1933 repeal of Prohibition. Robert Mondavi went on to establish the foundation for the modern-day California wine industry. With the philosophy that great wines reflect their origins, Robert Mondavi Winery continues to pursue the fullest expression of the terroir of Napa Valley.

In addition to Robert Mondavi Winery in the Napa Valley, he also launched Woodbridge by Robert Mondavi and Robert Mondavi Private Selection. In 1979, he founded Woodbridge Winery near his boyhood home in Lodi, California. Having grown up there, Robert Mondavi appreciated that the Lodi region was capable of producing quality wines of exceptional value. In the 1990s, his visionary pursuit of great California wines led him to the Central Coast, when he sourced grapes from the Bianchi Bench Vineyard in the Santa Lucia Highlands region of Monterey County and the Pine Creek Vineyard in Paso Robles. These premier vineyards formed the foundation for Robert Mondavi's original line of coastal wines and then Robert Mondavi Private Selection in 1994.

For additional information about Robert Mondavi Wines, visit [www.robertmondaviwinery.com](http://www.robertmondaviwinery.com), [www.robertmondaviprivateselection.com](http://www.robertmondaviprivateselection.com) and [www.woodbridgewines.com](http://www.woodbridgewines.com).

## 媒體查詢

曾明明  
阿里巴巴集團  
電話：+852 2215 5205  
電郵：[adatsang@hk.alibaba-inc.com](mailto:adatsang@hk.alibaba-inc.com)

Anne Siegel  
Robert Mondavi Wines  
電話：+1 707 967 2111  
電郵：[anne.siegel@cbrands.com](mailto:anne.siegel@cbrands.com)