

Mondavi 官方旗舰店独家进驻天猫 开启“天猫酒庄直采”模式

美国三藩市，9月1日 — 阿里巴巴集团（纽交所代号：BABA，或称“集团”）宣布，高级葡萄酒公司 Robert Mondavi Wines 于天猫（www.tmall.com）平台上开设独家网上官方品牌旗舰店，标志着“天猫酒庄直采”模式正式启动。

Robert Mondavi 是美国加州最历史悠久和享负盛名的葡萄酒品牌之一，其选择天猫作为首次及唯一接触中国数以亿计消费者的网上合作平台，反映了天猫作为期望开拓网上销售和直接联系消费者的品牌方和零售商的首选。

是次合作亦标志着“天猫酒庄直采”模式正式启动，天猫将与全球酒庄直接合作，将世界各地最优质的葡萄酒引入中国的消费市场。随着 Robert Mondavi 的独家官方旗舰店进驻天猫，中国消费者将可以买到 Robert Mondavi 由美国葡萄园直送的各种优质葡萄酒，品牌包括 Woodbridge by Robert Mondavi、Twin Oaks by Robert Mondavi 等。

天猫国际业务拓展负责人 Gary Clubb 表示：“Robert Mondavi 是美国及全球最著名的葡萄酒生产商之一，我们很荣幸他们选择天猫作为拓展中国业务的唯一合作伙伴。直接与酒庄合作是构成优质供应链的关键，透过阿里巴巴集团生态体系的力量，我们将可为阿里巴巴集团平台上 3.67 亿消费者开拓创新的营销活动。”

Constellation Brands 国际高级副总裁 Philip Kingston 表示：“近几年，参观我们加州酒庄的中国旅客量，以及产品在中国的销量均令人鼓舞。天猫独家旗舰店正好为我们提供一个绝佳平台，向中国消费者销售产品之余同时建立我们的品牌。而阿里巴巴集团精准的大数据分析能力，为我们洞察消费者的喜好，有助我们更好地拓展中国市场。”

秉持“让天下没有难做的生意”的使命，阿里巴巴集团将全球化视为战略重点。过去数月，阿里巴巴集团订立的一连串国际化的协议以及活动，正好体现集团主席马云于今年 6 月提出有关全球化战略的部分愿景，即协助大小品牌以及企业将其产品带到快速增长的中国消费者当中。

关于阿里巴巴集团

阿里巴巴集团的使命是让天下没有难做的生意。集团创立于 1999 年，以商品交易额（GMV）计算，目前是全球最大的网上及移动商务公司。阿里巴巴集团为企业提供更根本的互联网基础设施以及营销平台，让其可借助互联网的力量，建立网上业务并与数以亿计的消费者和其他企业进行商贸活动。

阿里巴巴集团的主要业务包括：

- 中国最大的网上购物平台淘宝网（www.taobao.com）
- 中国最大的为品牌及零售商而设的第三方平台天猫（www.tmall.com）
- 中国最受欢迎的团购网站聚划算（www.juhuasuan.com）
- 领先的网上旅游服务预订平台去啊（www.alitrip.com）
- 让全球消费者直接购买中国产品的网上零售市场全球速卖（www.aliexpress.com）

- 中国最大的小企业全球网上批发平台阿里巴巴国际交易市场 (www.alibaba.com)
- 中国领先的网上批发市场 1688 (www.1688.com)
- 以企业及创业者为对象的云计算服务供应商阿里云计算 (www.aliyun.com)

About Robert Mondavi Wines

In 1966, Robert Mondavi established the Robert Mondavi Winery at the age of 53 – the first of its kind in the Napa Valley since the 1933 repeal of Prohibition. Robert Mondavi went on to establish the foundation for the modern-day California wine industry. With the philosophy that great wines reflect their origins, Robert Mondavi Winery continues to pursue the fullest expression of the terroir of Napa Valley.

In addition to Robert Mondavi Winery in the Napa Valley, he also launched Woodbridge by Robert Mondavi and Robert Mondavi Private Selection. In 1979, he founded Woodbridge Winery near his boyhood home in Lodi, California. Having grown up there, Robert Mondavi appreciated that the Lodi region was capable of producing quality wines of exceptional value. In the 1990s, his visionary pursuit of great California wines led him to the Central Coast, when he sourced grapes from the Bianchi Bench Vineyard in the Santa Lucia Highlands region of Monterey County and the Pine Creek Vineyard in Paso Robles. These premier vineyards formed the foundation for Robert Mondavi's original line of coastal wines and then Robert Mondavi Private Selection in 1994.

For additional information about Robert Mondavi Wines, visit www.robertmondaviwinery.com, www.robertmondaviprivateselection.com and www.woodbridgewines.com.

媒体查询

曾明明
阿里巴巴集团
电话: +852 2215 5205
电邮: adatsang@hk.alibaba-inc.com

Anne Siegel
Robert Mondavi Wines
电话: +1 707 967 2111
电邮: anne.siegel@cbrands.com